

# Особенности B2B-продуктов



roman.abramov.3511

ABRAMOV ONLINE P  
MANAGEMENT  
SCHOOL  
and KARPOV

CarPrice 

 productcamp  
22-23 сентября, Минск



# Содержание

## **1. Истории успеха**

- **SalesForce**
- **Exponea**
- **CarPrice**
- Anylogic
- Audatex

## **2. Лайфхаки**

## **3. Модели монетизации B2B-продуктов**

## **4. Что почитать**

# SalesForce

Internet Creations

Home Chatter Accounts Contacts Cases Projects Time Entries Time Offs Expenses Positions

Internet Creations

Write something... [Share](#) Followers: No followers.

There are no updates.

Business Account Detail

Account Name	Internet Creations <a href="#">[View Hierarchy]</a>	Status	
Type	Partner	Phone	
Salesforce Edition		Fax	
Account Owner	<a href="#">Scott VonSchilling [Change]</a>	Website	
Services Provided	IT	Duplicate Detected	None
Test Status Code	B		
Test Status			
Days Past Due (WF)	0		

Address Information

Billing Address	3 AAA Drive STE 3 Hamilton, NJ 08169 USA	Shipping Address	
Location	40.203808 -74.63152199999999		
Description			

Additional Information

Account Record Type	Salesforce Only <a href="#">[Change]</a>	Lead Source	
Billing Contact		Lead Source Contact	
Parent Account		Source Details	

Chat

# Audatex

http://www-a.audanet.de/onepad\_server/StartOnePad?callingApp=Aurora&xRecordId=89B2C325-55BA-35F2-9C38-35376CB238FC&user=MM-P-E4C4026E&country=ru&organization=MM-O-...

Файл Правка Вид Избранное Сервис Справка

http://www-a.audanet.de/onepad\_server/StartOnePad?callingApp=Aurora&xRecordId=89B2C325-55BA-35F2-9C38-35376CB238FC&user=MM-P-E4C4026E&country=ru&organization=MM-O-...

Избранное Рекомендуемые сайты Бесплатная почта Hotmail Коллекция веб-фрагме...

http://www-a.audanet.de/onepad\_server/StartOneP...

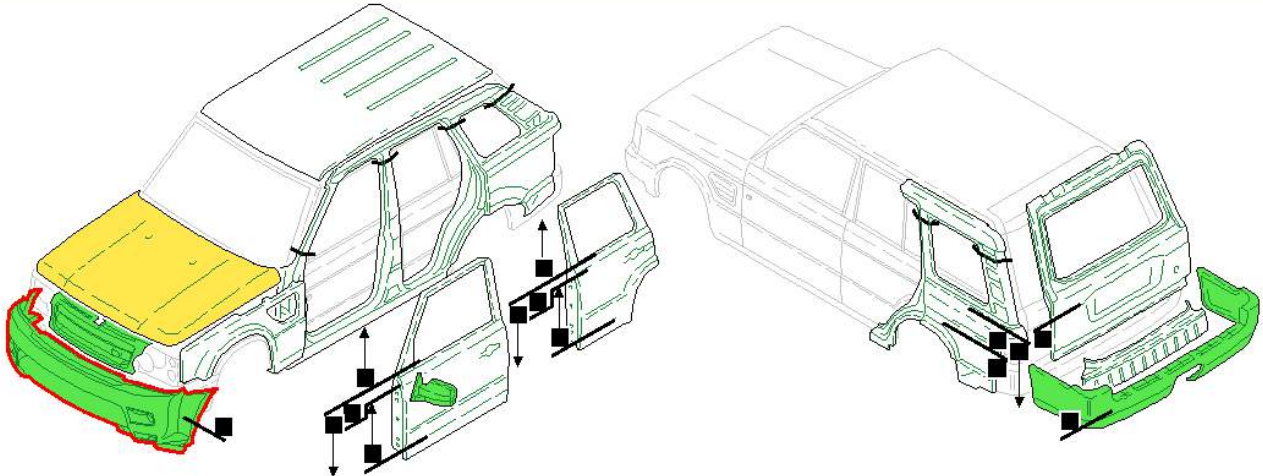
Не выбрано Не выбрано

Поиск:

Модельные опции Доп. детали  
Зоны Конструктивные группы

Транспортное средство

- [1] Кузов передняя на
- [2] Кузов средняя наруж
- [3] Кузов, задняя наруж
- [4] Кузов передняя внут
- [5] Кузов средняя внутр
- [6] Кузов, задняя внутр
- [7] Передние двери
- [8] Задние двери
- [9] Кузов/окраска
- [11] Радиатор / конди
- [16] Двигатель (4197см:
- [21] КПП
- [24] Система выпуска С
- [26] Топливная система
- [27] Ходовая часть и по
- [28] Ходовая часть и по
- [29] Панель приборов
- [30] Передние сиденья
- [31] Задние сиденья
- [32] Допработы на стап
- [33] Допработы двигате



Навигация ТС [40] Auda Nail Стандартные позиции (СП) НСП Контрольный список

283 БАМПЕР П

E N I

L LE LI

E-VM: 15200[RUR] E-ИЗНОС: 20

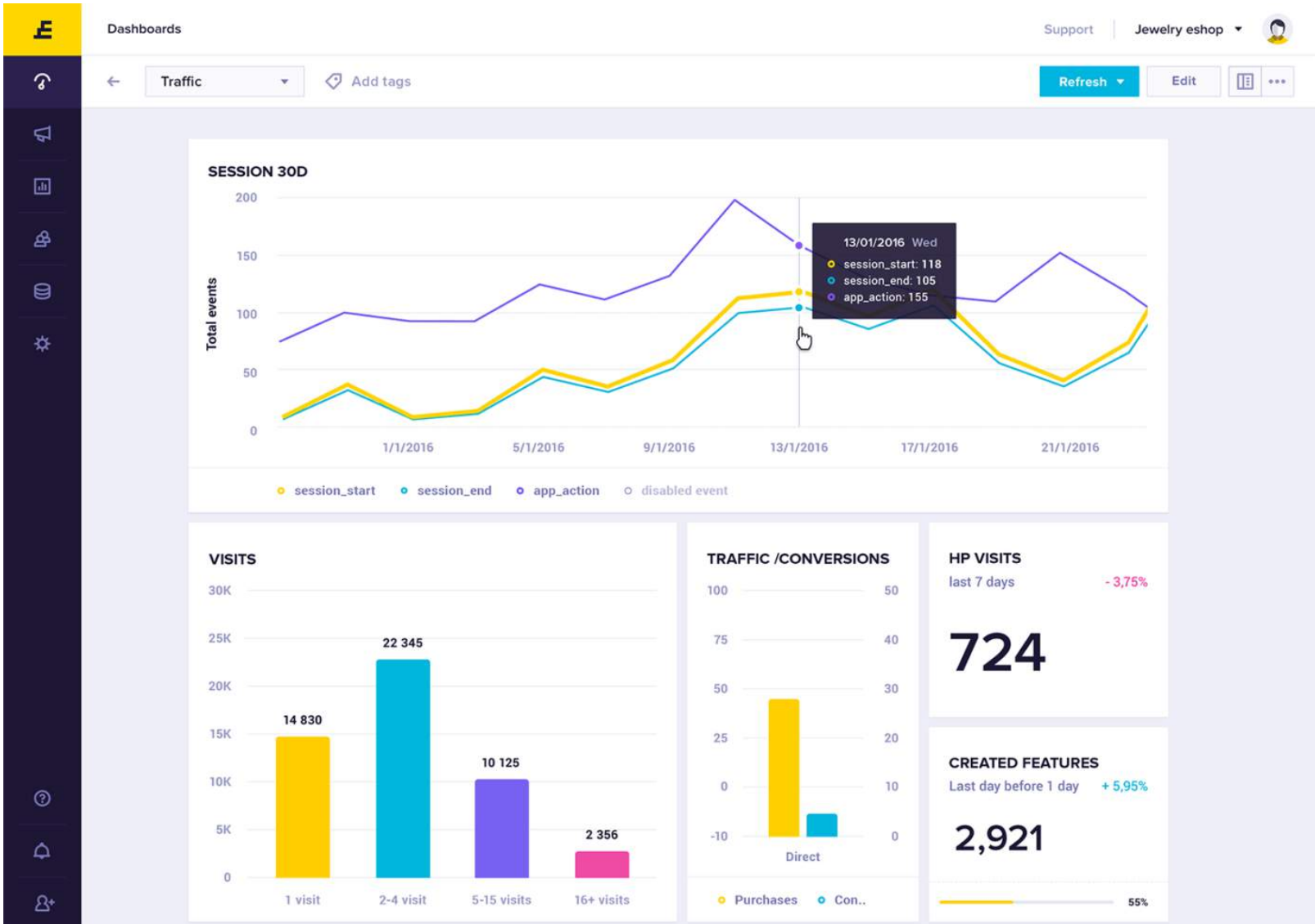
МОДИФИКАЦИЯ

LAND ROVER [V] [R] [33] Range Rover Sport (L5) 07/05- [V] [52] Range Rover Sport HSE Premium [10]

OnePad 18.1.110505 D 04/04 2.9.1.1 ru-RU 1251/866 L#:1

Готово Интернет 105%

# Exponea



# Anylogic




# CarPrice

**ЭКСПРЕСС**

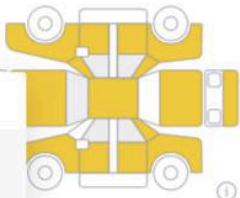
- Renault Duster I 20...  
1.6 MT (102 л.с.), Бенз...
- 00:14:53 15  
59 000 Москва и МО
- Land Rover Freelan...  
2.2d AT (160 л.с.) 4WD, ...
- 00:15:40  
60 000 Воронеж
- Kia Sportage III 2012r.  
2.0d AT (184 л.с.) 4WD, ...
- 00:18:18 13  
1 000 Омск
- Mitsubishi ASX I 20...  
1.6 MT (117 л.с.), Бенз...
- 00:18:52 15  
216 000 Санкт-Петербург

Основное    Дополнительное    Комплектация    Повреждения    [сообщить об ошибке](#)



По данным AV100

Пробег: **63000**  
Использовалось в такси: нет



**Toyota Land Cruiser Prado 150 Series 2013г.** ★ 14  
4.0 AT (282 л.с.) 4WD, Бензин инжектор, Полный

Пробег	62 000 км	Ключ(и) количество	1
ПТС	Оригинал	Авто на гарантии	Нет
Кол-во хозяев по ПТС	3	Сервисная книжка	Да
Свободных мест в ПТС	1	Шины	Летняя

Уфа    куплена в 2014 у оф-дилера. бампера, капот в бронепл...

Кузов	0	19
Салон	0	4
Технич. состояние	0	1

24    [ПОДРОБНЕЕ](#)

**МОИ ТОРГИ** 1 1

- 00:21:02  
**2 000**  
Kia Sorento II 2009r.  
2.4 AT (175 л.с.) 4WD, Б...
- 00:16:07  
**7 000**  
Toyota Land Cruise...  
4.0 AT (282 л.с.) 4WD, Б...

**Дополнительная информация**

АВТОМОБИЛЬ		ПТС		ПРОЧЕЕ	
Текущая ставка:	Шаг ставки:	Желаемая цена:	Автоставка	<b>8 000</b>	<a href="#">СТАВКА</a>
<b>7 000</b>	<b>1 000</b>	<b>2 370 000</b>			

00:16:07    2    8    [Статистика цен](#)

A man in a dark suit and tie is holding a white rabbit behind a large, bold, white text overlay. The text is arranged in two lines: the top line contains the characters 'БЛАИФ' and the bottom line contains 'ХАКОВ'. The background is dark, and the lighting is focused on the man and the rabbit.

# БЛАИФ ХАКОВ



1

## Бизнес принимает решения сложно:

- работайте с ЛПР
- не забывайте экспертов
- используйте разные типы вопросов



2

Ценность В2В продукта – в росте бизнеса:

- найдите бизнес своих клиентов
- место работы продукта –

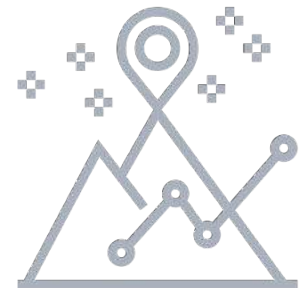
в голове клиента



3

Закладывать способы продажи при создании продукта:

- дружите с отделом продаж
- наглядно показывайте профит



4

Я никогда не ошибался,  
я просто нашел 10 тысяч способов, которые не  
работают.

"Легко не будет"

Бен Хоровитц  
Бизнесмен, инвестор, блоггер, писатель.





Запустите бесплатный пилот  
с одним клиентом



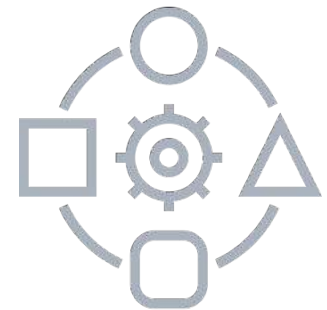
Создайте легенду и  
продавайте другим клиентам



5

## **Стройте экосистему**

Когда вы находитесь в центре потока, незначительное ловкое действие способно привести в движение крупные объекты



# Модели монетизации

- **Продажа лицензий**

Вы продаете программное обеспечение. Привязка оплаты к количеству сотрудников.

- **Транзакционная модель**

Площадка покупает и продает товары/услуги. Берется плата в размере части стоимости товара/услуги.

- **Продажа запросов**

Вы продаете данные. Привязка оплаты к количеству запросов к базе.

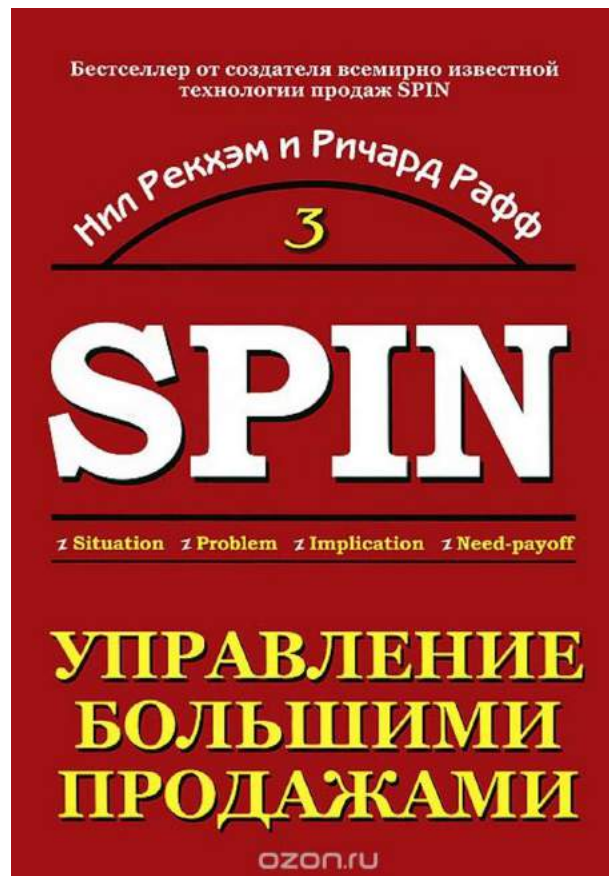
- **Подписка на услуги**

Ежемесячная плата за пользование сервисом. Списывается независимо от того, какой объем услуг был оказан. Возможна доп оплата превышения.  
Пример: абонентская плата за витрину на доске объявлений

- **Разовая продажа услуг**

Одна организация оказывает услугу другой организации с помощью сервиса или продукта. Пример: приоритетное размещение на доске объявлений.

# Что почитать?



# Спасибо! Ваши вопросы

 [roman.abramov.3511](https://www.facebook.com/roman.abramov.3511)

ABRAMOV ONLINE P  
MANAGEMENT  
SCHOOL  
and KARPOV

CarPrice 

 **productcamp**  
22-23 сентября, Минск

